

A man and a woman in business attire are walking outdoors, looking at a tablet together. The man is wearing a dark suit jacket over a white shirt, and the woman is wearing a dark blazer over a white shirt. They are both smiling and looking at the tablet. The background shows a modern building with large windows and some greenery.

La confiance
ça se mérite

Amundi

Présentation Investisseurs & Analystes | 27 avril 2018

Résultats T1 2018

Cette présentation peut contenir des projections concernant la situation financière et les résultats d'Amundi. Ces données ne représentent pas des prévisions au sens du Règlement Européen 809/2004 du 29 avril 2004 (article 2, § 10).

Ces éléments sont issus de scénarii fondés sur un certain nombre d'hypothèses économiques dans un contexte concurrentiel et réglementaire donné. Par nature, ils sont donc soumis à des aléas qui pourraient conduire à la non réalisation des projections et résultats mentionnés. Le lecteur doit prendre en considération l'ensemble de ces facteurs d'incertitudes et de risques avant de fonder son propre jugement.

Les chiffres présentés ont été établis en conformité avec le référentiel IFRS tel qu'adopté par l'Union européenne.

Les informations contenues dans cette présentation, dans la mesure où elles sont relatives à d'autres parties qu'Amundi, ou sont issues de sources externes, n'ont pas fait l'objet de vérifications indépendantes et aucune déclaration ni aucun engagement n'est donné à leur égard, et aucune certitude ne doit être accordée sur l'exactitude, la sincérité, la précision et l'exhaustivité des informations ou opinions contenues dans cette présentation. Ni Amundi ni ses représentants ne peuvent voir leur responsabilité engagée pour une quelconque négligence ou pour tout préjudice pouvant résulter de l'utilisation de cette présentation ou de son contenu ou de tout ce qui leur est relatif ou de tout document ou information auxquels elle pourrait faire référence.

Sommaire

1 Faits marquants du T1 2018

- T1 2018 : une collecte nette¹ élevée (+40 Md€),
Un résultat net comptable² de 221 M€ en progression de +54% vs T1 2017 publié
Un résultat net ajusté³ de 240 M€ en hausse de +15% à périmètre comparable vs T1 2017³⁻⁴

2 Activité

- Un environnement de marché contrasté au T1 2018
- Des encours¹ de 1 452 Md€ au T1 2018 en hausse de +5,8% vs T1 2017⁴
- Une forte collecte tant en Retail qu'en Institutionnel
- Une collecte nette Retail, tirée par l'ensemble des canaux de distribution
- Institutionnels & Corporates : une collecte nette soutenue
- Une collecte nette tirée par toutes les classes d'actifs
- Une collecte nette tirée par l'international

3 Résultats

- Un résultat net comptable² en croissance de plus de 50% grâce à l'acquisition de Pioneer et à la bonne dynamique d'activité
- Un résultat net ajusté³ en progression de +15% vs T1 2017³⁻⁴
- Des revenus nets de gestion en progression de +6,8% vs T1 2017⁴
- Des charges⁵ en baisse traduisant la mise en œuvre des synergies de coûts
- Pioneer : un plan d'intégration bien avancé
- Comptes de résultat combinés du T1 2018 et T1 2017

4 Conclusion

5 Annexes

- Répartition des encours¹ par clientèle et classes d'actifs
- Encours et collecte¹ par segments de clientèle, par classes d'actifs et zones géographiques
- *Définition et méthodologie*

Contacts

1- Encours & collecte combinées incluant les actifs conseillés et commercialisés et comprenant 100% des encours gérés et de la collecte des JV asiatiques; pour Wafa au Maroc, les encours sont repris pour leur QP. 2- Après coûts d'intégration de Pioneer et amortissement des contrats de distribution de UniCredit, SG et Bawag. 3- Données ajustées: hors amortissement des contrats de distribution et hors coûts d'intégration de Pioneer. 4- Variation sur périmètre comparable au T1 2017 (3 mois Amundi + Pioneer). 5- Hors coûts d'intégration de Pioneer. Voir slides 28-29 pour les définitions et la méthodologie.

1

Faits marquants du T1 2018

T1 2018 : une collecte nette¹ élevée (+40 Md€), Un résultat net ajusté² de 240 M€, en hausse de +15% vs T1 2017²⁻³

Activité	▪ Collecte nette¹ élevée : +39,8 Md€ au T1 2018 tirée par l'ensemble des segments de clientèle, des zones géographiques et des expertises ▪ Encours de 1 452 Md€¹ au 31 mars 2018 (+5,8% vs T1 2017³)
Résultats	Des résultats en forte progression : ▪ Un Résultat net comptable⁴ de 221 M€ (+54,3% par rapport au T1 2017 publié) ▪ Un Résultat net ajusté² de 240 M€, en hausse de +15,0% à périmètre comparable vs T1 2017²⁻³ • Des revenus nets de gestion en progression de +6,8% par rapport au T1 2017³ • Des charges d'exploitation⁵ de 336 M€, en recul de -5,2% vs T1 2017³⁻⁵, traduisant la mise en œuvre rapide des synergies liées à Pioneer • Un coefficient d'exploitation² de 50,7%, en amélioration de 3,7 pts par rapport au T1 2017²⁻³

1- Encours & collecte combinés incluant les actifs conseillés et commercialisés et comprenant 100% des encours gérés et de la collecte des JV asiatiques; pour Wafa au Maroc, les encours sont repris pour leur QP

2- Données ajustées: hors amortissement des contrats de distribution et hors coûts d'intégration de Pioneer

3- Variation sur périmètre comparable au T1 2017 (3 mois Amundi + Pioneer)

4- Après coûts d'intégration et amortissement des contrats de distribution

5- Hors coûts d'intégration de Pioneer

Voir slides 28-29 pour les définitions et la méthodologie

2

Activité

Un environnement de marché contrasté au T1 2018

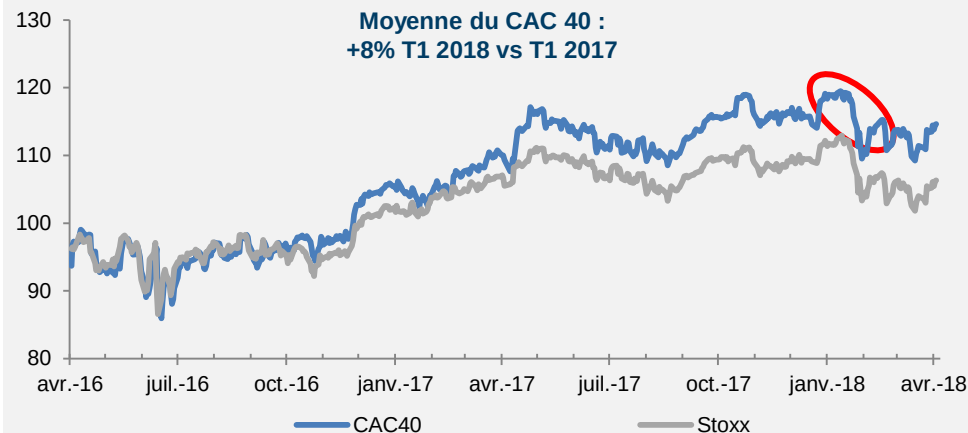
- **Des marchés actions**

- en repli au T1 2018 par rapport au T4 2017
- en hausse de +8% en moyenne pour le CAC 40 vs T1 2017

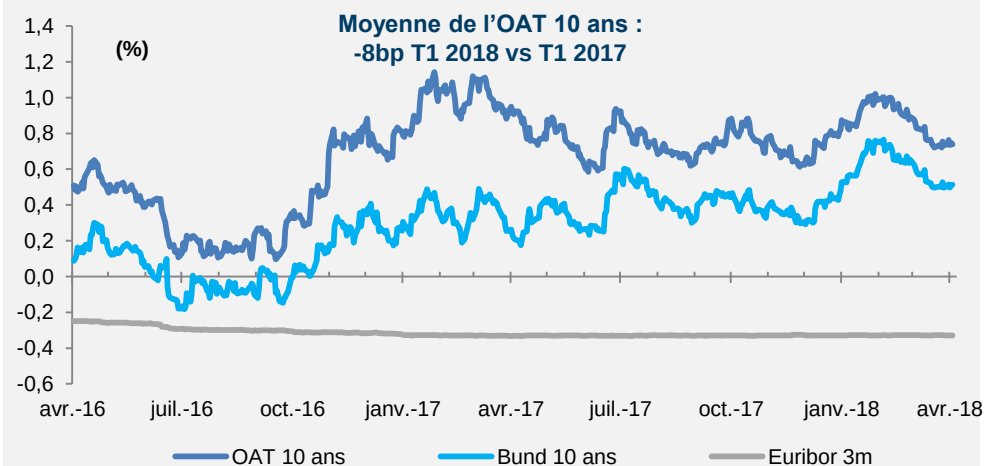
- **Des taux longs** toujours bas, quasiment inchangés par rapport au T1 2017 et au T4 2017

Source : Reuters

Evolution des marchés boursiers
Indices CAC 40 et Stoxx 600 entre avril 2016 et avril 2018
(base 100=1/1/2016)



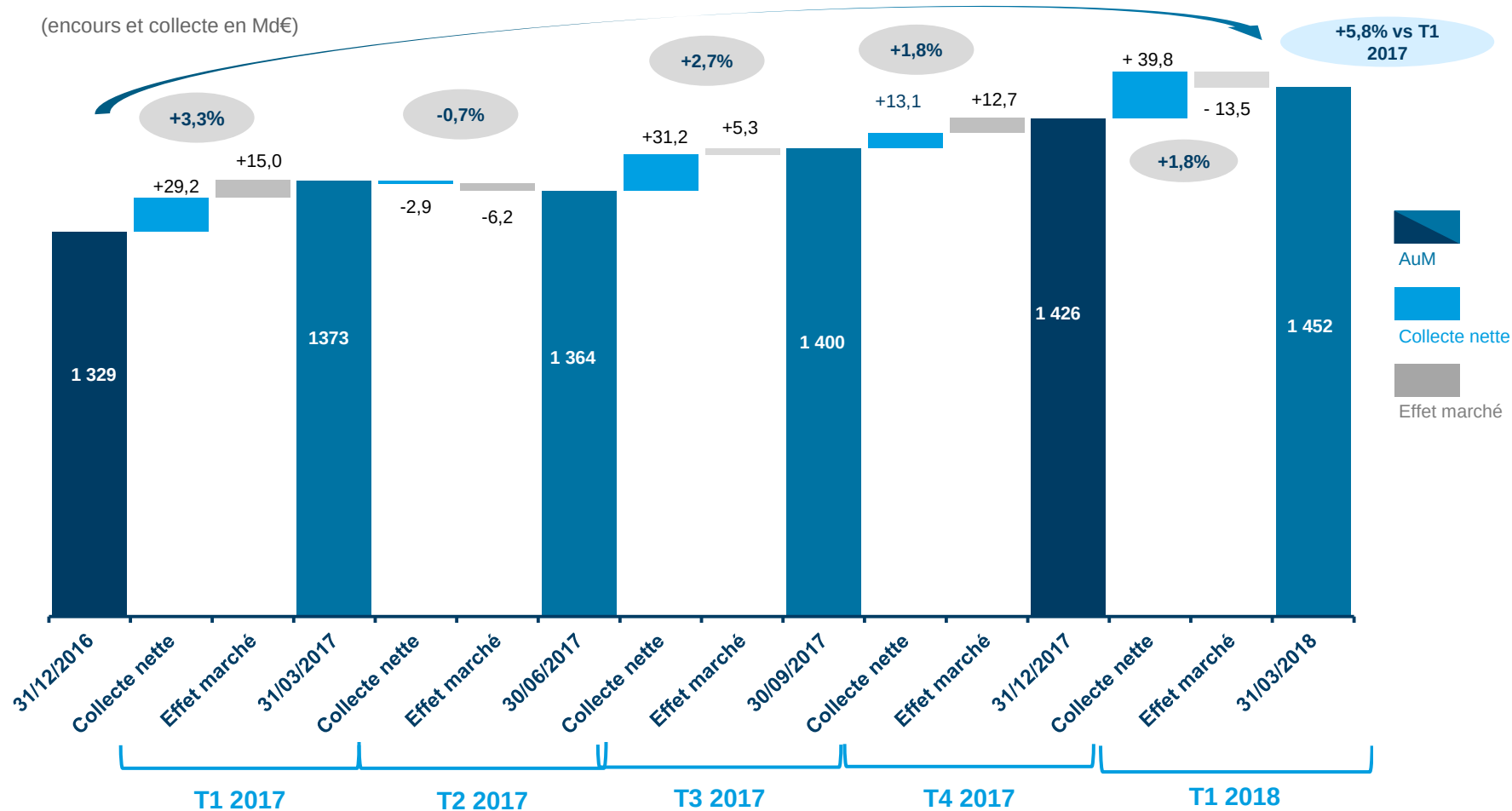
Evolution des principaux taux
entre avril 2016 et avril 2018



Des encours de 1 452 Md€ au T1 2018 en hausse de +5,8% vs T1 2017

Amundi + Pioneer

(encours et collecte en Md€)



Note: Encours & collecte combinées Amundi + Pioneer incluant les actifs conseillés et commercialisés et comprenant 100 % des encours gérés et de la collecte des JV asiatiques ; pour Wafa au Maroc, les encours sont repris pour leur QP

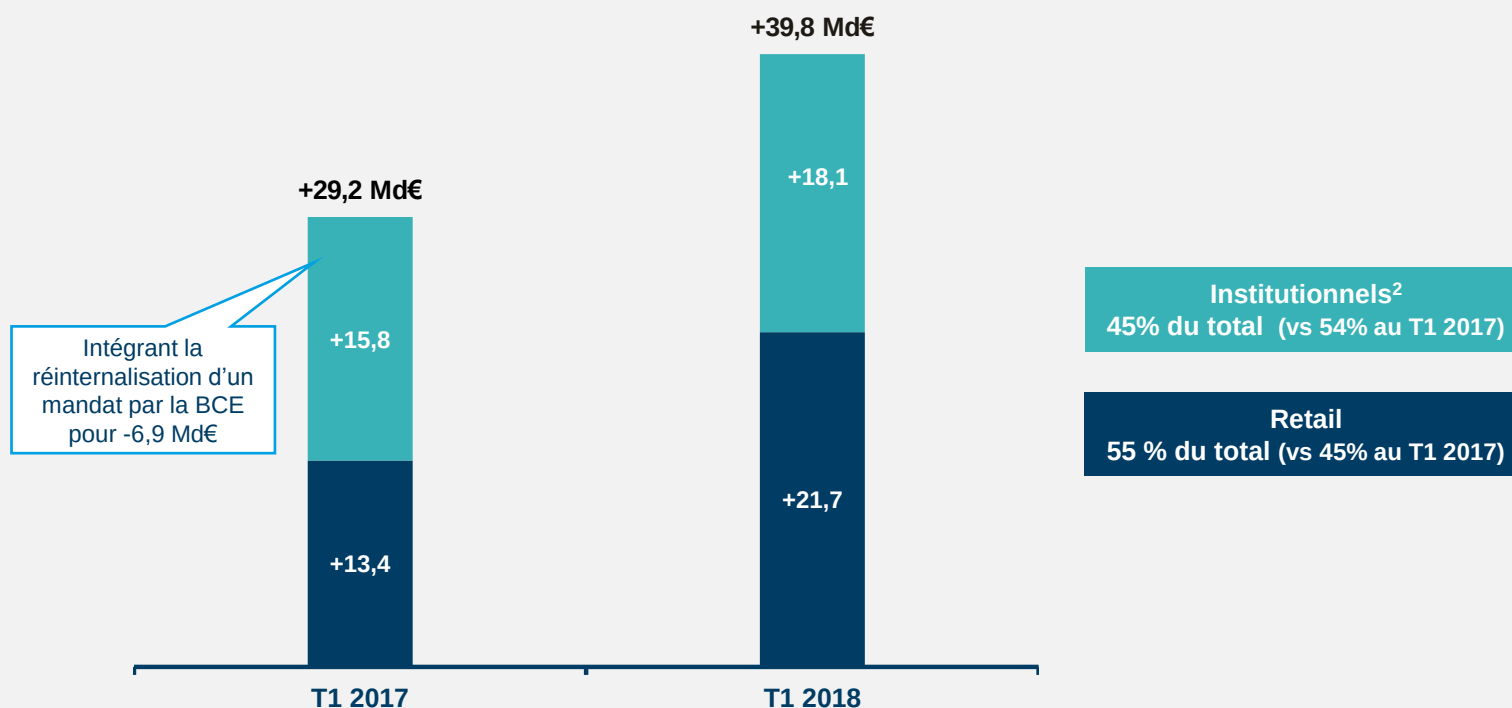
+XX%

Variation des encours du trimestre / trimestre précédent

Amundi

Une forte collecte tant en Retail qu'en Institutionnel

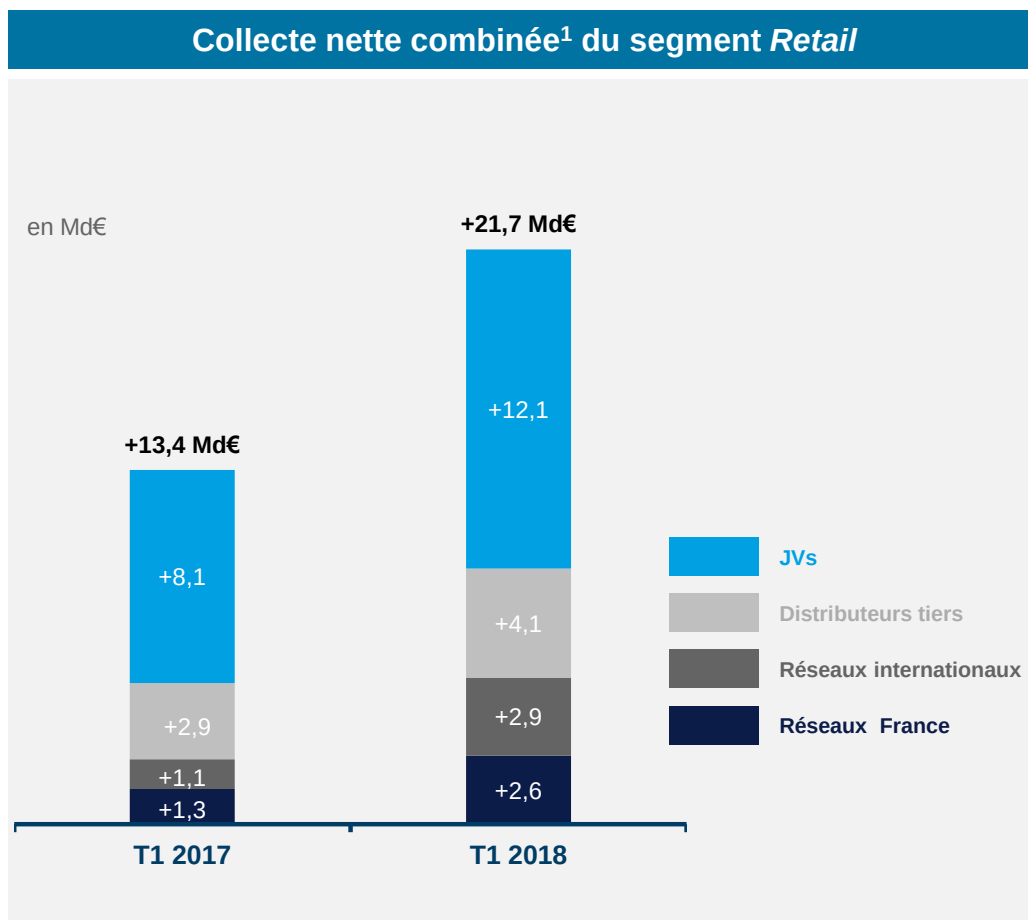
Collecte nette combinée¹ par segments de clientèle



1- Collecte combinée: 3 mois Amundi et Pioneer au T1 2017 et T1 2018, incluant les actifs conseillés et commercialisés et comprenant 100 % des encours gérés et de la collecte des JV asiatiques ; pour Wafa au Maroc, les encours sont repris pour leur QP.

2- Y compris fonds de fonds.

Une collecte nette Retail tirée par l'ensemble des canaux de distribution



Réseaux France : une collecte nette à +2,6 Md€

- Tirée par les produits MLT² et les Unités de Compte (UC), confirmant la reprise observée depuis mi-2016

Réseaux internationaux : une collecte nette soutenue

- Portée par les réseaux en Italie (+2,7 Md€ en produits MLT²), illustrant notamment le succès du partenariat avec UniCredit

Un niveau très soutenu de la collecte des distributeurs tiers notamment en Europe (principalement en Italie et en Allemagne) et en Asie

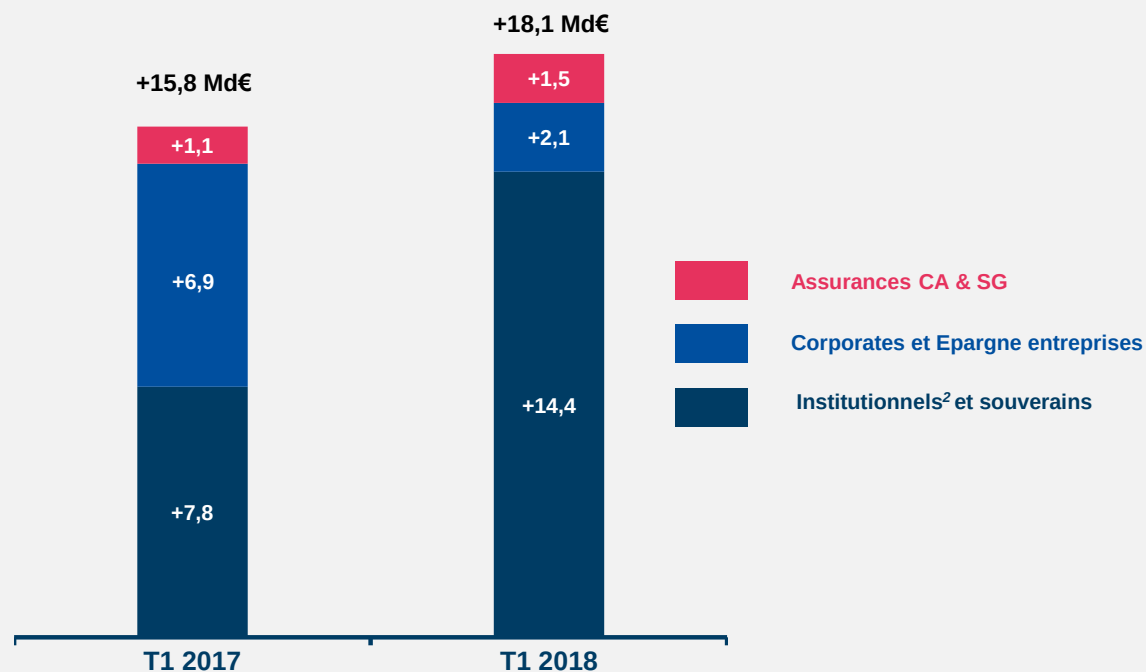
Une collecte nette particulièrement élevée dans les JVs, principalement tirée par un niveau important en Chine au T1 2018

1- Collecte combinée: 3 mois Amundi et Pioneer au T1 2017 et T1 2018, incluant les actifs conseillés et commercialisés et comprenant 100 % des encours gérés et de la collecte des JV asiatiques ; pour Wafa au Maroc, les encours sont repris pour leur QP. 2- Hors produits de trésorerie

Institutionnels & Corporates : une collecte nette soutenue

Collecte nette combinée¹ du segment Institutionnels et Corporates

en Md€



Une collecte nette soutenue au T1 2018

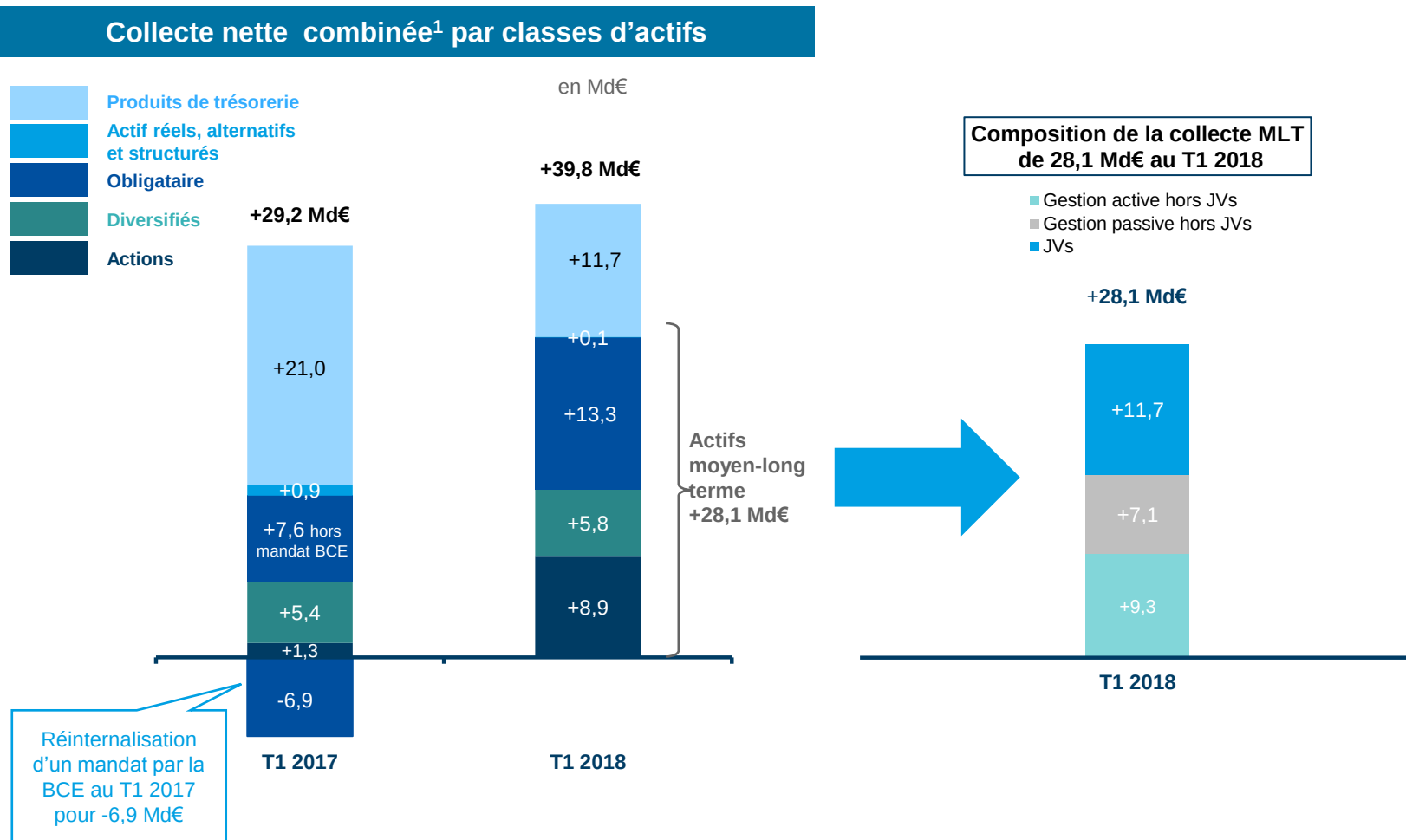
- NB : le T1 2017 intégrait l'effet de la réinternalisation par la BCE d'un mandat pour -6,9 Md€

Une collecte nette équilibrée entre produits de trésorerie et produits MLT

- Des flux importants en actifs MLT pour les souverains
- Une collecte majoritairement liée aux produits de trésorerie pour les corporates

1- Collecte combinée Amundi + Pioneer: 3 mois au T1 2017 et T1 2018, incluant les actifs conseillés et commercialisés ; 2- Y compris fonds de fonds.

Une collecte nette tirée par toutes les classes d'actifs

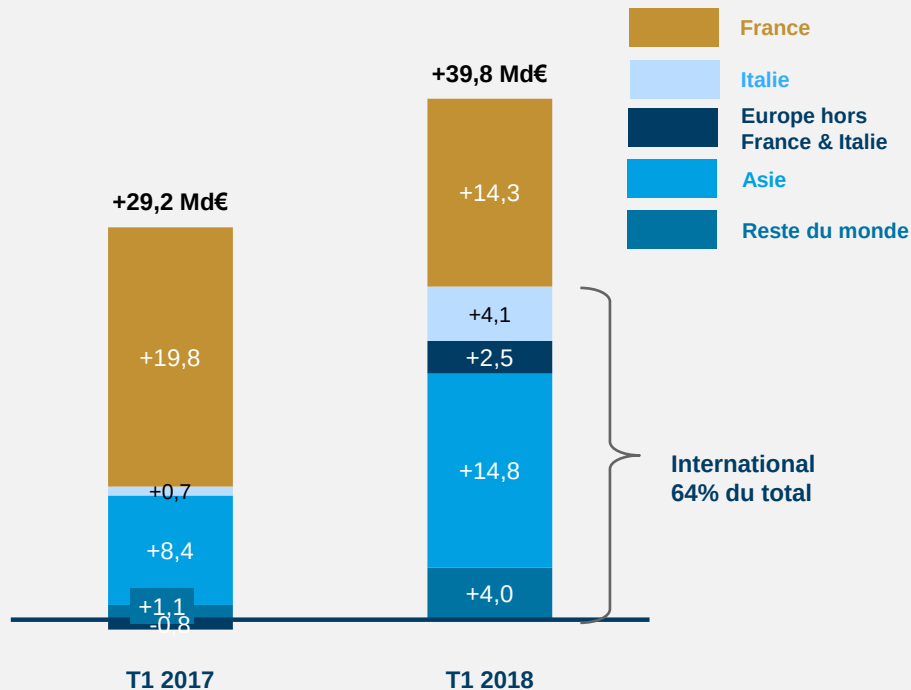


1-Collecte combinée 3 mois Amundi + Pioneer au T1 2017 et T1 2018, incluant les actifs conseillés et commercialisés et comprenant 100 % des encours gérés et de la collecte des JV asiatiques ; pour Wafa au Maroc, les encours sont repris pour leur QP.

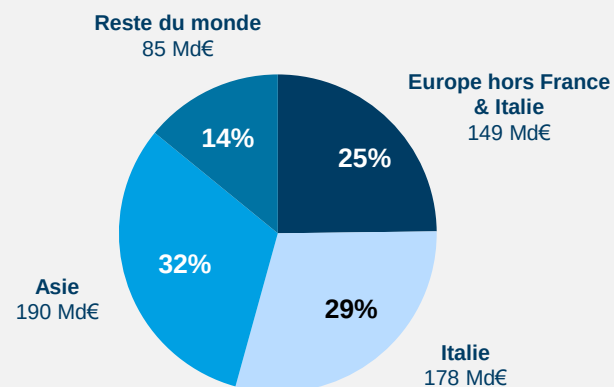
Une collecte nette tirée par l'international

Collecte nette combinée¹ par zones géographiques

en Md€



Encours combinés¹ par zones géographiques (ex France) (31 mars 2018)



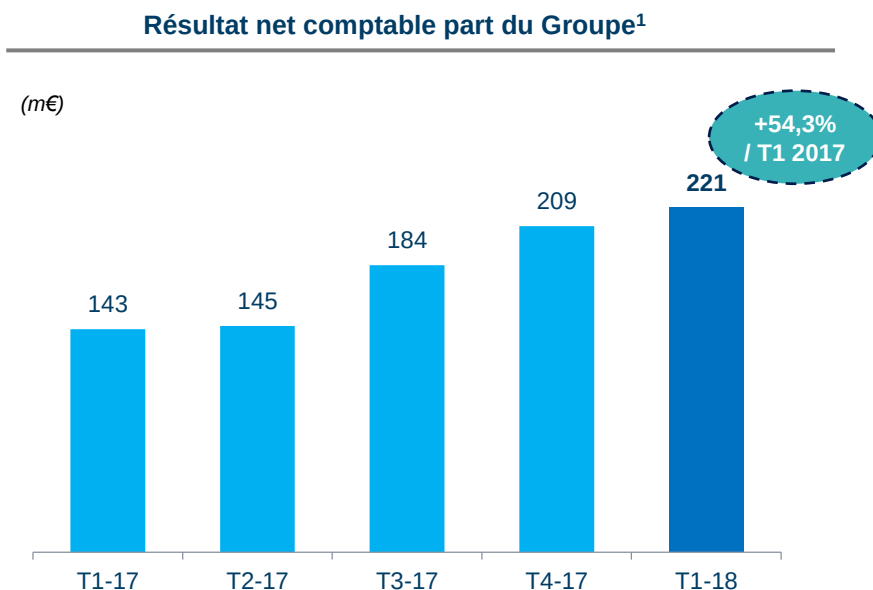
International : 602 Md€
soit 41% des encours totaux
et 57% des encours hors assureurs CA & SG

1-Encours et Collecte combinés: 3 mois Amundi et Pioneer au T1 2017 et T1 2018, incluant les actifs conseillés et commercialisés et comprenant 100 % des encours gérés et de la collecte des JV asiatiques ; pour Wafa au Maroc, les encours sont repris pour leur QP

3

Résultats

Un résultat net comptable en croissance de plus de 50% grâce à l'acquisition de Pioneer et à la bonne dynamique d'activité

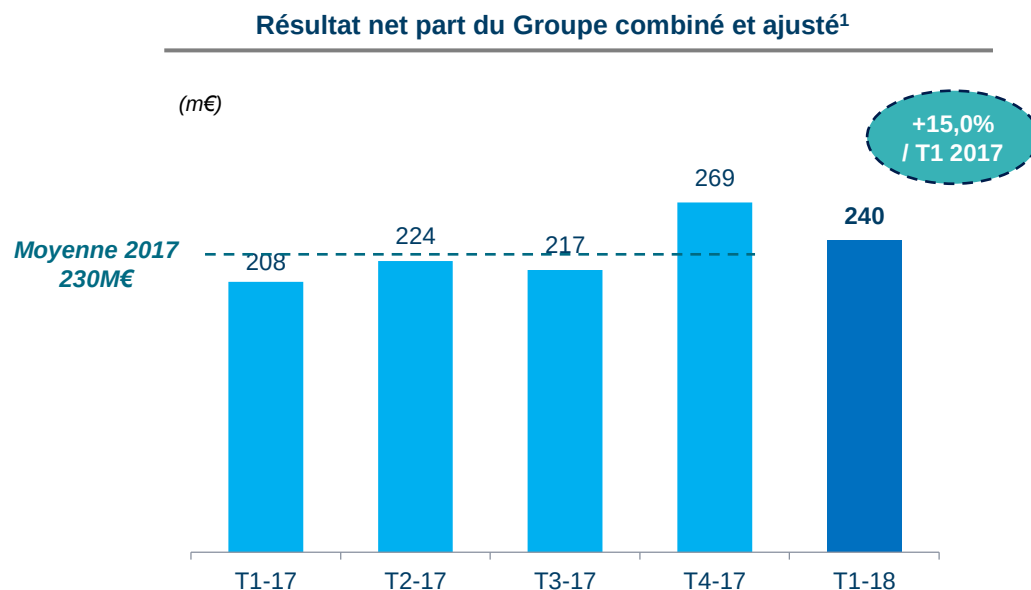


Un résultat net comptable de 221 M€ au T1 2018, en croissance de +54,3% par rapport au T1 2017, grâce :

- aux effets de l'intégration de Pioneer
- à la poursuite d'une bonne dynamique de développement

1- Après amortissement des contrats de distribution et après coûts d'intégration; données combinées: Amundi + Pioneer à partir du T3 2017

Un résultat net ajusté en progression de +15% vs T1 2017



Résultat net ajusté de 240 M€ au T1 2018 :

- Une croissance de +15% par rapport au T1 2017 à périmètre comparable
- Un niveau de résultat net part du groupe ajusté au T1 2018 supérieur à la moyenne trimestrielle en 2017 (230 M€ par trimestre)

¹ Hors amortissement des contrats de distribution et hors coûts d'intégration; données combinées: 3 mois Amundi + Pioneer

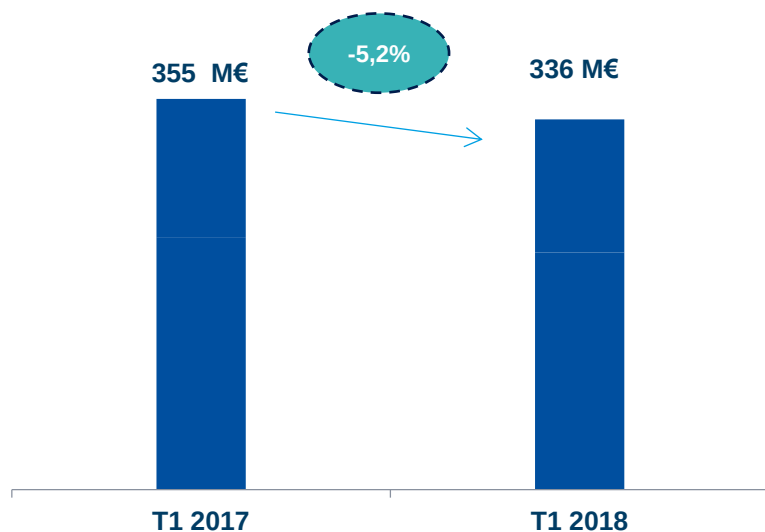
Des revenus nets de gestion en progression de +6,8% par rapport au T1 2017

(en M€)	T1 2018	T1 2017 ¹	Variation (%)
Revenus nets ajustés²	663	652	+1,7%
Revenus nets de gestion	667	624	+6,8%
<i>dont Commissions nettes de gestion</i>	615	598	+2,9%
<i>dont Commissions de surperformance³</i>	52	27	+95,5%
Produits financiers nets et autres produits nets⁵	-5	27	NS
Encours moyens hors JV (Md€)⁴	1 323	1 257	+5,3%

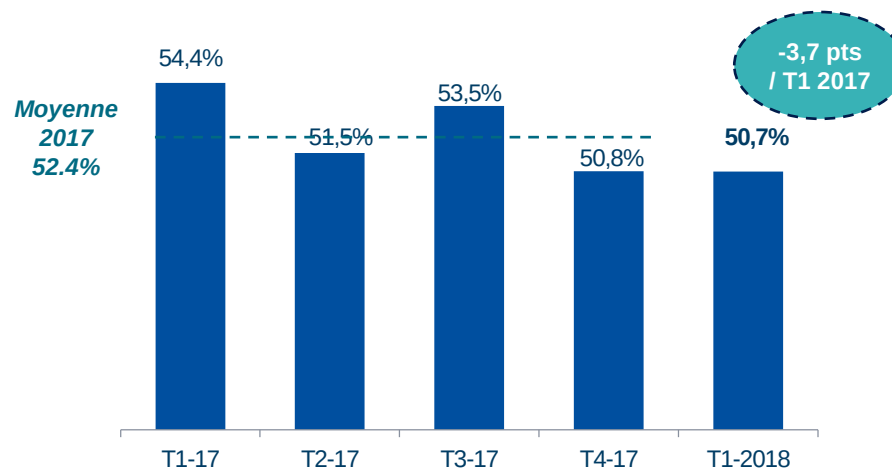
1- Données combinées au T1 2017 : 3 mois Amundi + Pioneer. 2-Données ajustées : hors amortissement des contrats de distribution. 3- Il est rappelé que les commissions de performances sont comptabilisées à la date anniversaire des fonds, en prenant en compte la performance des 12 mois précédents. 4- Encours moyens combinés Amundi + Pioneer hors JVs au T1 2017 et T1 2018 . 5- Pour rappel, les produits financiers du T1 2017 de +27 M€ comprenaient un montant important de plus-values de cession en vue de l'acquisition de Pioneer. Voir slides 28-29 pour les définitions et la méthodologie.

Des charges en baisse traduisant la mise en oeuvre des synergies de coûts

Charges d'exploitation combinées et ajustées¹



Coefficient d'exploitation combiné et ajusté²



Des charges d'exploitation de 336 M€, en recul de 5,2% par rapport au T1 2017

- Une exécution bien engagée du plan d'économie de coûts lié à Pioneer
- Une bonne maîtrise des autres charges

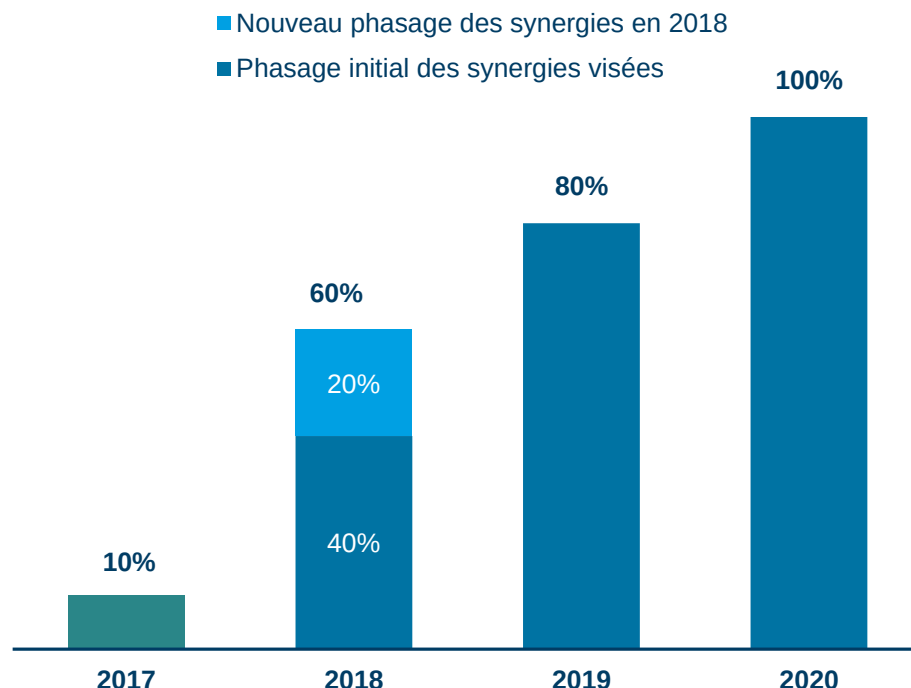
Un coefficient d'exploitation de 50,7% au T1 2018, en amélioration de 3,7 pts de pourcentage par rapport au T1 2017

1- Hors coûts d'intégration liés à Pioneer; données combinées : 3 mois Amundi + Pioneer. 2 Hors coûts d'intégration liés à Pioneer et hors amortissement des contrats de distribution; données combinées: 3 mois Amundi + Pioneer

Pioneer : un plan d'intégration bien avancé

- **> 50% des réductions d'effectifs déjà réalisées à fin mars 2018**
- **Migrations informatiques** effectuées en Allemagne et République Tchèque ; engagées pour les autres plateformes pour une réalisation en 2018 (Europe) et 2019 (Etats-Unis)
- **Fusions juridiques des entités** réalisées en Allemagne, en Italie, aux Etats-Unis, en Suisse, au Luxembourg, en République Tchèque, au Japon et à Taiwan.
- **Montée en puissance des synergies de revenus** : cross-selling d'expertises, en particulier auprès des réseaux UniCredit

Un montant de synergies confirmé avec une mise en œuvre plus rapide qu'annoncé: 60% du total en 2018 (vs 40% prévus)



Comptes de résultat combinés¹, T1 2018 et T1 2017

En M€	T1 2018	T1 2017	Variation T1/T1
Revenus nets ajustés²	663	652	1,7%
dont Commissions nettes de gestion	615	598	2,9%
dont Commissions de surperformance	52	27	95,3%
dont Produits financiers et autres produits nets ²	-5	27	NS
Charges générales d'exploitation ajustées ³	-336	-355	-5,2%
Résultat brut d'exploitation ajusté ^{2,3}	326	297	9,9%
Coefficient d'exploitation ajusté ^{2,3}	50,7%	54,4%	-3,7 pts
Coût du risque & Autres	-4	-4	=
Sociétés mises en équivalence	12	8	54,3%
Résultat avant impôt ajusté ^{2,3}	334	301	11,1%
Impôts sur les sociétés ^{2,3}	-95	-93	2,4%
Résultat net part du Groupe ajusté ^{2,3}	240	208	15,0%
Amortissement des contrats de distribution net d'impôts	-12	-3	NS
Coûts d'intégration Pioneer net d'impôts	-6	-4	NS
Résultat net part du Groupe	221	202	9,3%

- 1- Données combinées au T1 2017 et T1 2018: 3 mois Amundi + 3 mois Pioneer;
2- Hors amortissement des contrats de distribution
3- Hors coûts d'intégration de Pioneer. Voir slides 28-29 pour les définitions et la méthodologie.

4

Conclusion

Conclusion

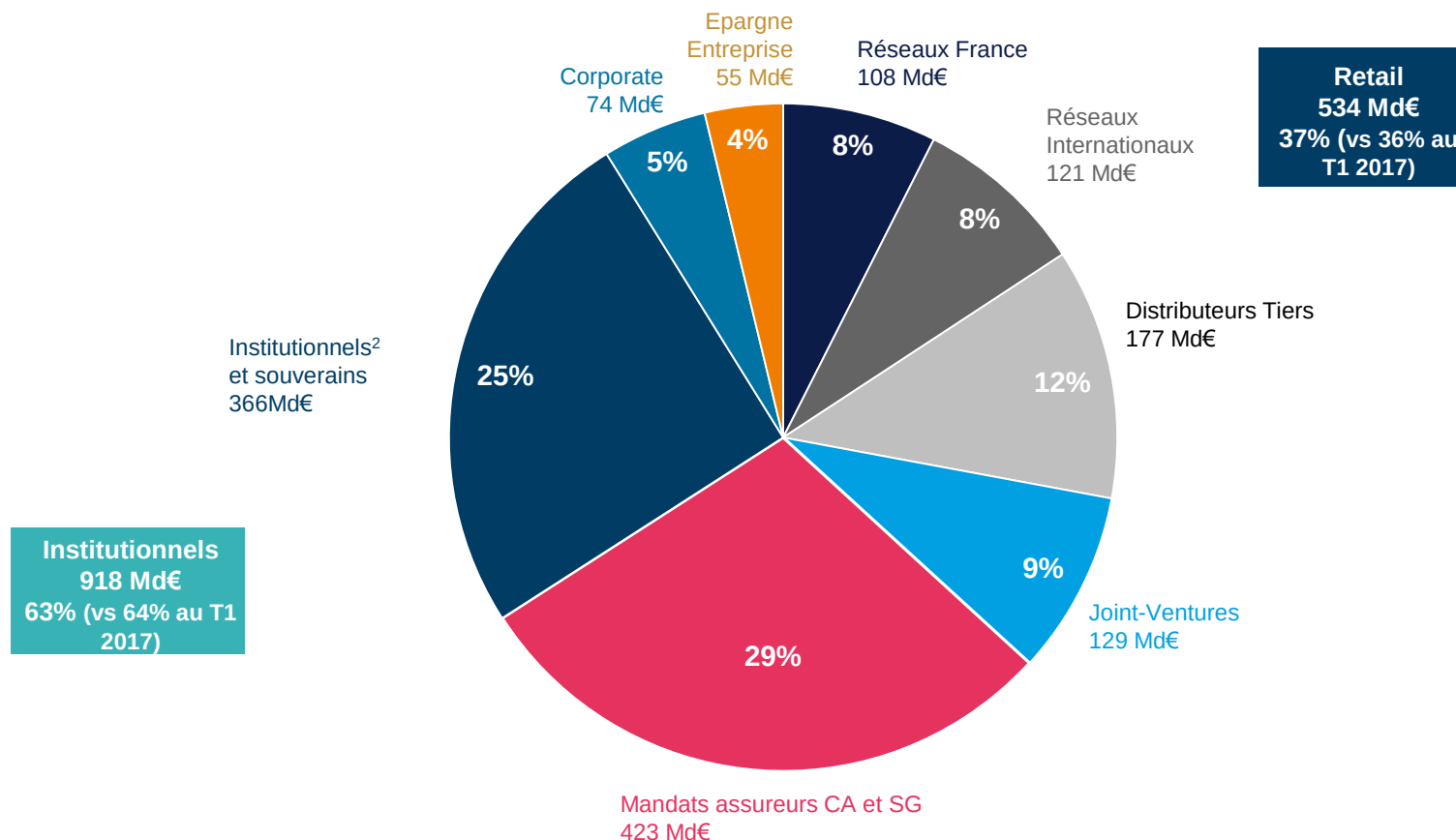
1. Un bon début d'année qui confirme la trajectoire de développement rentable d'Amundi
2. Une dynamique s'appuyant sur des moteurs de croissance diversifiés (clientèles, expertises, géographies)
3. Une intégration de Pioneer rapide permettant de réaliser les synergies en avance sur le calendrier prévu

5

Annexes

Répartition des encours par clientèle

Encours¹ par segments de clientèle
1 452 Md€ au 31 mars 2018

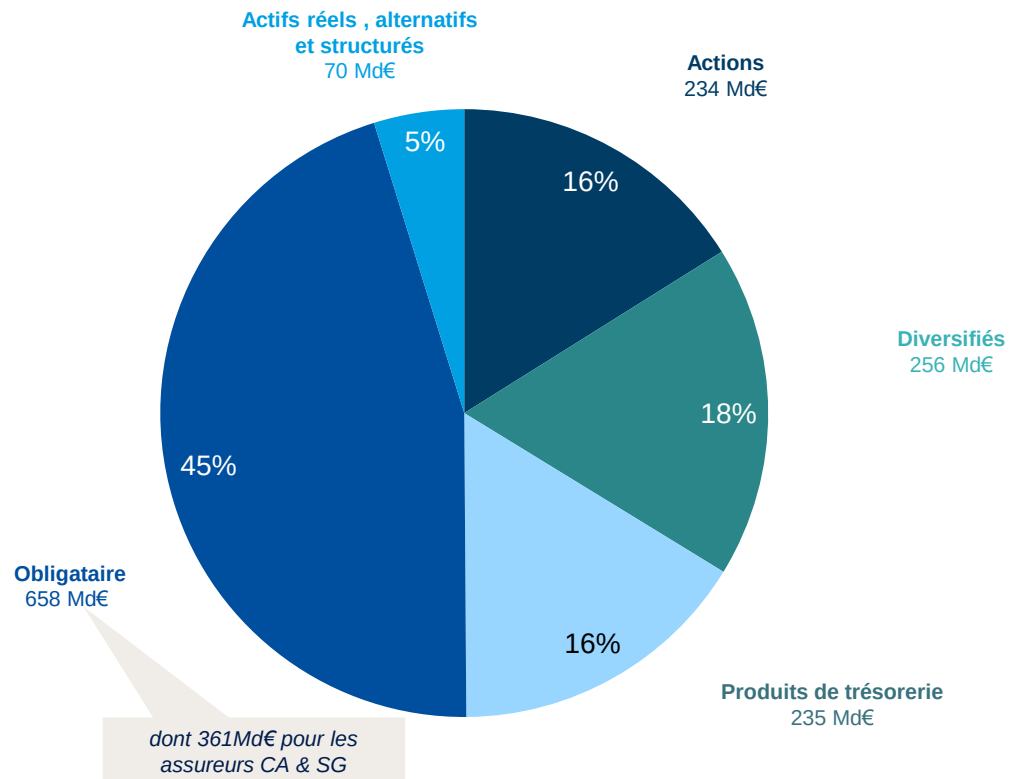


1- Encours, incluant les actifs conseillés et commercialisés et comprenant 100 % des encours gérés et de la collecte des JV asiatiques ; pour Wafa au Maroc, les encours sont repris pour leur QP.

2- Y compris fonds de fonds

Répartition des encours par classe d'actifs

Encours¹ par classe d'actifs
1 452 Md€ au 31 mars 2018



1- Encours, incluant les actifs conseillés et commercialisés et comprenant 100 % des encours gérés et de la collecte des JV asiatiques ; pour Wafa au Maroc, les encours sont repris pour leur QP.

Encours et collecte combinés par segments de clientèle

Encours combinés¹ aux 31 mars 2018 et 2017 Collecte nette combinée¹ du T1 par segments de clientèle, 2018 et 2017

(Mds€)	Encours 31.03.18	Encours 31.03.17	% var. /31.03.17	Collecte T1 2018	Collecte T1 2017	Collecte T4-17
Réseaux France ²	108	103	+5,2%	+2,6	+1,3	+1,0
Réseaux internationaux & JV	250	220	+13,5%	+15,0	+9,2	+8,4
Distributeurs tiers	177	167	+5,6%	+4,1	+2,9	+4,8
Retail	534	490	+9,1%	+21,7	+13,4	+14,2
Institutionnels ³ & souverains	366	349	+4,9%	+14,4	+7,8	-5,3
Corporates & Epargne entreprise	129	126	+2,3%	+2,1	+6,9	+5,0
Assureurs CA & SG	423	408	+3,6%	+1,5	+1,1	-0,8
Institutionnels	918	883	+4,0%	+18,1	+15,8	-1,1
TOTAL	1 452	1 373	+5,8%	+39,8	+29,2	+13,1
DONT JV	129	111	+16,2%	+12,1	+8,1	+6,0

1- Encours & collecte combinées Amundi et Pioneer: 3 mois au T1 et T4 2017 et T1 2018, incluant les actifs conseillés et commercialisés et comprenant 100 % des encours gérés et de la collecte des JV asiatiques ; pour Wafa au Maroc, les encours sont repris pour leur QP.

2- Réseaux France : collecte nette sur actifs moyen-long terme de +1,7 Mds€ au T1 2018

3- Y compris et fonds de fonds

Encours et collecte combinés par classes d'actifs et zones géographiques

Encours combinés ¹ aux 31 mars 2018 et 2017						
Collecte nette combinée ¹ du T1 par classe d'actifs, 2018 et 2017						
(Md€)	Encours 31.03.18	Encours 31.03.17	% var. /31.03.17	Collecte T1 2018	Collecte T1 2017	Collecte T4-17
Actions	234	212	+10,1%	+8,9	+1,3	+3,7
Diversifiés	256	240	+7,1%	+5,8	+5,3	+5,7
Obligations	658	644	+2,2%	+13,3	+0,7*	-0,2
Réels, alternatifs et structurés	70	66	+5,0%	+0,1	+0,9	+1,2
ACTIFS MLT	1 218	1 162	+4,8%	+28,1	+8,2	+10,4
Trésorerie	235	211	+11,3%	+11,7	+21,0	+2,7
TOTAL	1 452	1 373	+5,8%	+39,8	+29,2	+13,1

* Effet de la réinternalisation par la BCE d'un mandat au T1 2017 (-6,9 Md€)

Encours combinés ¹ aux 31 mars 2018 et 2017						
Collecte nette combinée ¹ du T1 par zone géographique, 2018 et 2017						
(Md€)	Encours 31.03.18	Encours 31.03.17	% var. /31.03.17	Collecte T1 2018	Collecte T1 2017	Collecte T4-17
France	851 ²	825	+3,1%	+14,3	+19,8	-8,3
Europe hors France	327	297	+9,9%	+6,6	- 0,1	+10,8
Asie	190	166	+14,4%	+14,8	+8,4	+8,3
Reste du monde	85	84	+0,6%	+4,0	+1,1	+2,3
TOTAL	1 452	1 373	+5,8%	+39,8	+29,2	+13,1
TOTAL Hors FRANCE	602	548	+9,9%	+25,4	+9,4	+21,4

1- Encours & collecte combinés: 3 mois Amundi et Pioneer au T1 2018 et T1 & T4 2017, incluant les actifs conseillés et commercialisés et comprenant 100 % des encours gérés et de la collecte des JV asiatiques ; pour Wafa au Maroc, les encours sont repris pour leur QP.

2- Dont 408 Md€ d'assureurs CA et SG

Définitions et méthodologie (1/2)

1. Compte de résultat

■ **Données comptables**

- Au T1 2018, l'information correspond à 3 mois d'activité d'Amundi et à 3 mois d'activité de Pioneer. Ce T1 2018 est comparé à un T1 2017 qui n'incluait que 3 mois d'Amundi.

■ **Données ajustées**

Afin de présenter un compte de résultat plus proche de la réalité économique, les ajustements suivants sont réalisés :

- Au T1 2018 : retraitement des coûts d'intégration liés à Pioneer et de l'amortissement des contrats de distribution (comptabilisé en déduction des revenus nets) avec SG, BAWAG et UniCredit.
- Au T1 2017 : retraitement des coûts d'intégration liés à Pioneer et de amortissement des contrats de distribution (comptabilisé en déduction des revenus nets) avec SG et BAWAG uniquement (le contrat avec UniCredit n'ayant démarré qu'au T3 2017).

■ **Données combinées**

- Les données combinées sont différentes des données pro forma (telles que présentées dans le Document de Référence 2017) qui intégraient des retraitements liés aux hypothèses de financement de l'acquisition de Pioneer : frais financiers supplémentaires, moindres produits financiers.

■ **NB sur les données comptables et combinées**

Coûts d'intégration de Pioneer :

- T1 2018 : 9 M€ avant impôts et 6 M€ après impôts
- T1 2017 : 5 M€ avant impôts et 4 M€ après impôts

Amortissement des contrats de distribution :

- T1 2018 : 18 M€ avant impôts et 12 M€ après impôts
- T1 2017 : 4 M€ avant impôts et 3 M€ après impôts

2. Amortissement des contrats de distribution avec UniCredit

Lors de l'acquisition de Pioneer, des contrats de distribution de 10 ans ont été conclus avec les réseaux d'UniCredit en Italie, Allemagne, Autriche et République Tchèque; la valorisation brute de ces contrats s'élève à 546 M€ (comptabilisés au bilan en Actifs Incorporels). Parallèlement, un montant d'Impôt Différé Passif de 161 M€ a été reconnu. Le montant net est donc de 385 M€, qui sont amortis de manière linéaire sur 10 ans, à compter du 1er juillet 2017.

Dans le compte de résultat du Groupe, l'incidence nette d'impôt de cet amortissement est de 38 M€ en année pleine (soit 55 M€ avant impôts) comptabilisés en « Autres revenus », et qui vient s'ajouter aux amortissements existants des contrats de distribution avec SG et Bawag de 11 M€ nets d'impôts en année pleine (soit 17 M€ avant impôts).

Définitions et méthodologie (2/2)

3. Indicateurs Alternatifs de Performances

	T1 2018	T1 2017	Variation	T1 2017	Variation
	Réalisé	Combiné*	T1 2018 / T1 2017 Combiné*	Publié	T1 2018 / T1 2017 publié
M€					
Revenus nets (a)	645	647	-0,4%	432	49,3%
+ Amortissement des contrats de distribution avant impôts	18	4	NS	4	NS
Revenus nets ajustés (b)	663	652	1,7%	436	51,9%
Charges d'exploitation (c)	-345	-360	-4,1%	-228	51,4%
+ Coûts d'intégration Pioneer avant impôts	9	5	NS	5	NS
Charges d'exploitation ajustées (d)	-336	-355	-5,2%	-223	51,0%
Résultat brut d'exploitation (e) = (a)+(c)	299	287	4,2%	204	46,8%
Résultat brut d'exploitation ajusté (f)=(b)+(d)	326	297	9,9%	214	52,8%
Coefficient d'exploitation (c)/(a)	53,6%	55,6%	-2,0 pts	52,8%	+0,8 pt
Coefficient d'exploitation ajusté (d)/(b)	50,7%	54,4%	-3,7 pts	51,0%	-0,3 pt
Coût du risque & Autres (g)	-4	-4	=	-2	NS
Sociétés mises en équivalence (h)	12	8	54,3%	8	54,3%
Résultat avant impôt (i) = (e)+(g) +(h)	307	291	5,5%	209	46,7%
Résultat avant impôt ajusté (j) = (f)+(g) +(h)	334	301	11,1%	219	52,6%
Impôts sur les bénéfices (k)	-87	-89	-3,0%	-66	30,5%
Impôts sur les bénéfices ajustés (l)	-95	-93	2,4%	-70	36,0%
Résultat net part du Groupe (i)+(k)	221	202	9,3%	143	54,3%
Résultat net part du Groupe ajusté (j)+(l)	240	208	15,0%	149	60,4%

* T1 2017 combiné : 3 mois Amundi + 3 mois Pioneer

 = données ajustées

Contacts

Investisseurs & analystes

Anthony Mellor
Directeur Relations investisseurs

anthony.mellor@amundi.com

Tél. : +33 1 76 32 17 16
Mobile : +33 6 85 93 21 72

Thomas Lapeyre
Relations investisseurs

Thomas.lapeyre@amundi.com

Tél. : +33 1 76 33 70 54
Mobile : +33 6 37 49 08 75

Presse

Natacha Andermahr
Relations Presse

natacha.andermahr-sharp@amundi.com

Tél. : +33 1 76 37 86 05
Mobile : +33 6 37 01 82 17

Calendrier

AG:	15 mai 2018
Date ex-dividende :	22 mai 2018
Publication des résultats du S1 2018 :	02 août 2018

L'action Amundi

Tickers	AMUN.PA	AMUN.FP	
Main indexes	SBF 120	FTSE4Good	MSCI

www.amundi.com

91-93, boulevard Pasteur, 75015 Paris - France